

"EL RURALISTA"

NOVIEMBRE 2009

ING. P. A. EMILIO VERNET

www.evernet.com.ar

AUSPICIAN:



ALINEX S.A.



LÍDER EN NUTRICIÓN ANIMAL



PUBLICACIÓN AGROPECUARIA MENSUAL GRATUITA.-AUTOR: ING.P.A. EMILIO VERNET -AÑO: 1 -
FECHA: NOVIEMBRE 2009 -NÚMERO: 1

Temario

SE VIENE EL BOOM GANADERO	3
EL NEGOCIO DE LAS VAQUILLONAS PREÑADAS	5
¿SOJA O MAÍZ?	9
CADA VEZ HAY MENOS GENTE EN EL CAMPO	11
BRETE INMOVILIZADOR PARA VACUNOS	14



AGRINVEST S.R.L.

San Martín 945 4° piso "o" (C1004AAS) - C.A.B.A., Argentina.
Tel./Fax: (011) 4515 0715 / 16 | info@buffaloseeds.com.ar

www.buffaloseeds.com.ar

SE VIENE EL BOOM GANADERO

Se estima que para el primer semestre del 2010, va aumentar el precio del ganado en pie entre un 25 y 30% y esto se debe a varios factores que se fueron sucediendo en estos últimos años.

A partir del 2005 el gobierno empezó a implementar políticas intervencionistas en el mercado ganadero como ser limitaciones en el peso de faena, prohibición para exportar carne, controles de precios en los mercados de concentración, como Liniers, en las carnicerías y frigoríficos, provocando una disminución de los precios de la hacienda en pie, con el objetivo de bajar los precios de la carne en las carnicerías, lo que afectó negativamente la rentabilidad del criador, llevándolo a la quiebra. Lo que realmente se logró con estas medidas fue, a costa del productor o criador, aumentar la rentabilidad de todos los demás sectores de la cadena cárnica (frigoríficos, matarifes y carniceros), sin provocar ningún beneficio para el consumidor.

A partir de esto y con el correr de los años, el criador empezó a liquidar vientres por la falta de interés, ante la baja o nula rentabilidad de la actividad cría, y empezó a sembrar soja, en campos no aptos para la agricultura.

La soja junto con los demás cultivos de cosecha gruesa, crecieron en los últimos 16 años, más del 100% la superficie sembrada, a costa de la superficie ganadera. (de 11,5 millones en el año 1994 pasó a sembrarse 23,3 millones de hectáreas en la campaña 2008/09), de las cuales en el 2009, 17 millones fueron sembradas con soja.). A pesar de imputarle tantos males a la soja, en esta próxima campaña, la superficie de la misma, va seguir aumentando, por la falta o menor rentabilidad de los demás cultivos (ej.: maíz).

El otro factor que afectó la rentabilidad de la ganadería, llevándola a un verdadero desastre, fue la sequía, que comenzó a principios del 2008, y en algunas zonas unos años antes, provocando la muerte o liquidación de 3,20 millones de cabezas (1,5 de vacas), disminución del porcentaje de preñez de los rodeos a niveles del 25 al 50% , atraso en la preñez, destetes livianos, pérdidas de pasturas, menores ingresos con aumentos de costos, menores precios, aumento de los animales encerrados en los feedlots.

A raíz de todo esto, en el próximo año, se estima que el stock ganadero disminuye en 7.000.000 de cabezas. Pasamos de 55 millones a 48 millones de cabezas, con lo cual van a faltar de 3 a 4 millones de terne-

ros, la producción de carne va descender a 2.600.000 ton, y si no disminuye el consumo per cápita, no vamos a poder exportar ni un gramo de carne y vamos a tener que importar carne de Países vecinos, por lo tanto, si el consumo anual per cápita de carne, sigue en los 74 kilos de carne por habitante/año, el año que viene va faltar carne en las góndolas de las carnicerías y **si el gobierno no interviene, se va producir un aumento en el precio de la hacienda.**

Si hacemos el siguiente cálculo podemos ver de donde salen estos comentarios.

Producción =(48.000.000 cabezas x 26% de tasa extracción) = 12.480.000 cabezas faenadas x 213 kg/res = 2.658.000 ton producidas
Consumo = 40.000.000 habitantes x 74 kg/hab = 2.960.000 ton demandadas por el consumidor.

Para seguir exportando 500.000 ton tendríamos que disminuir el consumo a 60 kg per cápita o aumentar el peso de la res a 264 kg/res con lo cual tendríamos que producir todos novillos pesados de 470 kg/cab, lo cual hoy es muy difícil.

Entonces, para recuperar el stock ganadero, habría que disminuir el consumo de carne, y para eso tendría que subir su precio.

Por lo tanto, el gobierno tendría que:

- Liberar las exportaciones.
- Eliminar las retenciones.
- Liberar el mercado interno.
- Implementar un plan Ganadero Nacional.
- Dejar de lado los subsidios, que no sirven para nada y en definitiva benefician a unos pocos.
- Dar incentivos a través de la disminución de impuestos.
- Trabajar en conjunto Gobierno, Entidades gremiales y Congreso, para implementar políticas para el aumento y mejoramiento de la actividad ganadera.

Con todas estas medidas se incentivaría la retención de vientres y la recuperación de la actividad ganadera.

Por lo tanto, si la demanda sigue a estos niveles de consumo, la oferta de animales disminuye, empieza a llover normalmente y el gobierno no mete la mano, el precio de la hacienda va a subir.

soluciones
a corral



FEED-PLAST



COMEDEROS , BEBEDEROS Y PISOS PLASTICOS

Evita costosas inversiones previas.

Se instala rápidamente

Fertiliza con orina y el bosteo

Evita el deterioro del suelo

Su superficie es higiénica y atóxica

www.feed-plast.com.ar

POSTES GALVANIZADOS



TEC-METAL

Av. ADER 230. BOULOGNE

TEL./FAX: 4763.9091

www.tec-metal.com.ar

tecmetal@tec-metal.com.ar



publiway.com.ar

ELÉCTRICO
PERMANENTE

ELÉCTRICO
SEMI-PERMAN.

ELECTRO
CORRAL-FEEDLOT

ROBUSTO

ECONOMICO

INCOMBUSTIBLE

MODERNO



EL NEGOCIO DE LAS VAQUILLONAS PREÑADAS

Un negocio interesante para armar en un campo alquilado, como por ejemplo los ubicados en la cuenca del salado, es hacer vaquillonas preñadas para su venta. Este negocio consiste en comprar terneras para criar hasta un peso apto para darles servicio, y luego venderlas como vaquillonas preñadas. Para lograr tener éxito en este negocio se deben tener en cuenta varios aspectos:

TIPO DE CAMPO

Es importante para lograr una buena cría de la ternera, tener un campo apto para poder implantar una pastura o verdeo de mediana a alta calidad para lograr una ganancia diaria de peso de al menos 400 gramos.

PESO DE ENTORE

Para lograr obtener, antes de comenzar el servicio, una vaquillona sexualmente madura, se la debe engordar hasta un peso de por lo menos 270 kg/cab. o más. Además la vaquillona debe comenzar el servicio, ganando peso, para lograr tener un buen celo fértil.

Si las vaquillonas llegan al momento del servicio con menos de 270 kg/cab y en anestro, los porcentajes de preñez van a ser malos y por lo tanto el negocio también, porque vamos a tener que darle una nueva oportunidad para preñarse, teniendo para eso, que pagar más alquiler y más gastos por animal preñado.

EDAD DE ENTORE

Para los que alquilan campo, la edad óptima de entore es a los 15 meses, ya que cuanto menos tiempo esté la vaquillona en el campo, más rentable va ser el negocio, por tener un gasto de alquiler menor.

Si uno es dueño de campo, y no logra crías para dar un servicio a los 15 meses, puede pensar en hacer un entore a los 20-22 meses de edad.

Por otro lado según como esté la demanda de vientres en el mercado, es que conviene o no hacer un servicio temprano. Es decir cuando no hay interés por vientres preñados, menos lo hay por vaquillonas preñadas de 15 meses. Por lo tanto si la situación es esa, habrá que hacer los números con servicios a los 20-22 meses de edad, en donde el tamaño de la vaquillona es mayor y hay más probabilidad de venderla bien.



Lo ideal sería contactarse con un criador que capitaliza sus vacas en campos de terceros, el cual todos los años debe salir a comprar vientres preñados, para reponer los vientres vacíos. También se le puede proponer hacer un canje de vaquillonas preñadas por terneras, con lo cual el criador puede ir reponiendo vientres de su propia producción. Los valores de canje normales, que depende de los valores del mercado, son 2 terneras de 180-190 kg/cab x vaquillona preñada.

EPOCA DE COMPRA

Los ciclos de cría pueden comenzar en el otoño cuando la oferta de terneras es mayor, y por lo tanto hay mayor probabilidad de comprar más barato, pero como contrapartida la oferta de pasto es menor y hay que gastar más plata para producirlo, o a comienzos de la primavera, en donde la oferta de terneras es menor, pero se inicia la cría, en el mejor período de engorde con raciones baratas.

PESO DE COMPRA

Como se dijo anteriormente, para llegar al servicio con una vaquillona con un peso de al menos 270 kg, y con una ganancia diaria mínima estimada de 400 gramos, debemos comenzar la cría con una ternera de 180 kg/cab o más.

TIEMPO DE RECRÍA

Si comenzamos la cría en el otoño (marzo o abril), con una ternera de 180 kilos, necesitaríamos para llegar a los 270 kilos/cab, 90 kilos más, que a una ganancia de 400 gramos diarios, llegarían a fines de octubre, para comenzar el servicio el primero de no-

viembre. Es decir se necesitarían 210-220 días. Es fundamental, durante la recría pesar las terneras para determinar su engorde diario. En el caso de que no lleguemos a fines de octubre con el peso óptimo para servicio, habrá que pensar en racionarlas en los dos últimos meses de la recría, con algún balanceado o grano de maíz. Por otro lado si lo hacemos como metodología, no solo nos aseguramos llegar al peso óptimo, sino que también nos aseguramos que la vaquillona comience su servicio ganando peso, es decir con un balance positivo de ganancia. En el caso de comenzar el ciclo en septiembre, la ternera va a obtener sus máximos engordes con raciones baratas.

RAZA O CRUZAS

Sería ideal poder criar y dar servicio a terneras cruce británicas, por el mayor vigor híbrido, para ganar peso, y preñarse, pero el mercado suele pedir razas puras (Angus, Hereford, etc.). Por otro lado comercialmente hablando, se obtiene mayor precio por un lote de vaquillonas preñadas de la misma raza con el mismo tamaño, color y peso, que por vaquillonas de diversos colores y tamaños.

CONDICIÓN CORPORAL

En el caso de no poseer balanza para determinar la evolución del peso en la recría, se puede estimar la evolución del peso determinando el estado o condición corporal. Al servicio deben llegar con una condición corporal de 2,5 a 3 (escala del 1 al 5).

ALIMENTACIÓN

Desde el primer día de la recría, la ternera debe comer suficiente cantidad y calidad de pasturas y/o verdeos para lograr los 400 gramos diarios y llegar así a los 270 kg/cab a fin de octubre, en el caso de comenzar en marzo-abril. Para el caso de comenzar el ciclo de recría en septiembre, la alimentación es más fácil, barata y segura, hasta llegar al mes de abril para comenzar el servicio. En el caso de tener que suplementar los dos últimos meses de la recría, hacerlo al 1-1,5% de su peso vivo.

Si la recría comienza en el otoño se puede sembrar un verdeo de raigrass acompañado de trébol blanco o lotus. Si no se tiene esa posibilidad, se puede pensar en fertilizar con Fosfato diamónico en el otoño y nitrógeno en la salida del invierno, para adelantar la

primavera. (se puede usar dosis entre 50 y 100 kg/ha). Si uno es dueño del campo o tiene un contrato largo de alquiler, se puede implantar una pastura con 7 kg de festuca, 1 kg de trébol blanco y 5 kg de lotus o 40 kg de Agropiro y 3 kg de Lotus. También se puede implantar un verdeo de invierno fertilizado (avena, etc.) o verdeos de verano (sorgo, moha, etc) según cuál sea el período de recría. Durante el servicio deben tener buena disponibilidad de pasto de calidad.

CARGA ANIMAL

Esta es la variable que más impacta en el resultado de este negocio. Cuanta más carga se tenga sin afectar la performance reproductiva, más rentable es el negocio. Para tener alta carga, también hay tener comida para darles. Por eso el ciclo que comienza en la primavera es más rentable que el de otoño, ya que permite tener altas ganancias de engorde con altas cargas. En campos de la Cuenca del salado se puede pensar en cargas de 1,5 - 1,8 vaquillonas por ha en los ciclos de primavera y 1 a 1,2 en los de otoño.

SANIDAD

Es fundamental lograr una buena sanidad en la recría y en especial con el tema ojos. Si tenemos altas cargas con suplementación suelen contagiarse mucho de la queratoconjuntivitis, por lo tanto es recomendable a penas entran a la recría vacunarlas con doble dosis contra querato (una vaquillona preñada ciega pierde valor), además de las demás vacunas. Otra vacuna importante es contra mancha, gangrena y enterotoxemia. Un ataque de estas bacterias pueden producir varias muertes. Las desparasitaciones estratégicas son básicas para favorecer los engordes.

Biológico	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	E	F
Aftosa	Según plan vacunación											
Mancha, G, E	X	X					X					
Carbunclo							X					
Querato	X	X					X					
Desparasitación	X			X				X				
IBR-BVD-PI3	X	X										
Sales minerales	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Cobre	X			X				X				

SERVICIO

En el caso de servicio natural, hacerlo con toros aptos

para vaquillonas de 15 meses, de alta capacidad de servicio, con tres raspajes previos al servicio, en lo posible que sean toros adultos, con un estado corporal al comenzar el servicio de 3 a 3,5, con un porcentaje de 3 a 4 %, en potreros chicos. En lo posible es conveniente hacerles diariamente rejuntes en las esquinas del potrero para ayudar a los toros a detectar las vaquillonas en celo y poder servirles, eliminar los toros dominantes, enfermos o con algún problema de locomoción. Recorrer diariamente y no dejar para mañana nada. A los toros conviene previo al servicio, además de todas las vacunas, aplicarles la vacuna reproductiva, desparasitarlos con ivermectina y inyectarles cobre. Según el estado corporal, si es necesario, hay que suplementarlos en los dos meses previos al servicio.

Si esta es la única actividad ganadera que hay en el campo, es conveniente en vez de tener toros propios, alquilarlos, ya que se evita de esta manera las preñeces por robo, frecuentes que se producen cuando los toros rondan alrededor de la terneras en recría, y más pensando que generalmente los alambrados de los campos alquilados suelen estar en mal estado. Una ternera preñada no tiene valor.

El período de servicio es de 90 días. En este caso buscamos preñeces. Es muy importante que la vaquillona, cuando llegue al servicio, esté ciclando, para confirmar eso hay que hacerles un tacto previo, y que estén ganando peso para que su primer celo sea lo más fértil posible.

Si se insemina (IATF), hay que llegar al servicio con un muy buen estado corporal, (CC:3), ganando peso (Balance positivo), con abundante comida y buena sanidad. Elegir un semen de un toro apto para vaquillonas de 15 meses, y buena genética, para poder agregarlo al precio de la vaquillona, cuando se venda preñada. Como los porcentajes de preñez con esta técnica, rondan entre el 45 y 55%, hay que tener toros para el repaso.

Normalmente hay que esperar en esta categoría entre un 85 a 90% de preñez. Las vaquillonas vacías (10-15%), tienen dos caminos a seguir. Primero engordarlas y venderlas gordas (normalmente son las más chicas) o segundo darles una segunda oportunidad. Lo conveniente es no perder el tiempo, engordarlas si es posible y venderlas, ya que, si se les dio todas las condiciones para preñarse y no lo hicieron, seguramente van a quedar vacías nuevamente en el próximo servicio.

Una vez finalizado el servicio de Nov-Dic-Ene o

Abril-May-Jun, el tacto se realiza a los 45-60 días posteriores, si lo realiza un veterinario con la mano o 25-30 días, si se lo hace con un ecógrafo.

VENTA

Una vez preñada la vaquillonas, la venta se puede realizar en forma directa, o en un remate feria. Lo más conveniente es hacerlo en forma directa, ya que uno sabe de ante mano a que precio las va a vender. En el remate es conveniente venderlas cuando el mercado está muy firme.

RESULTADO ECONÓMICO

En los siguientes cuadros se muestra el planteo técnico y los resultados.

Hoy a 3,80 \$/kg de ternera y \$1450 el precio de la vaquillona preñada (2 x 1), el resultado, en un campo alquilado, es del 6,96% sobre la inversión realizada. Si el año que viene tanto la ternera, como el índice de novillo del mercado de Liniers (INML), suben su valor un 25%, observamos que el resultado aumenta a 10,76%. Ahora si el precio de la vaquillona sube a \$2.000 (relación 2,2 x 1), el resultado se eleva al 21,47%. Esta relación se dio.

La variación en el resultado, ante una gran suba del precio de la hacienda, no es muy significativa, porque el costo del alquiler, que está ligado directamente al precio, también sube. Es un tema de relaciones que hay que analizarlas en cada momento. Lo importante es que hoy el negocio dejó de ser negativo.

Otro tema a considerar es el costo del alquiler, que quizás, al dejar de hacer presión la soja en el costo de los alquileres de ese tipo de campos, estos bajen y se aproximen más a los valores históricos de 50-55 kg, en vez de 70-90 kg/ha, como lo están actualmente.

Planteo	
Superficie afectada:	100 ha
Alquiler:	75 kg/ha x 3,2 \$/kg
Carga /ha:	1,50 Vaquillonas
Compra terneras:	150 cabezas x 180 kg/cab x 4 \$/kg + 7,5 % de gastos
% de preñez:	90
% de muertes:	2
% de toros alquilados:	3
Suplementación:	2 kg/cab de maíz x 60 días
Fertilización:	50 kg/ha de urea
Sanidad:	20 \$/cab

Vendiendo a	\$/kg ternera	\$/Kg INML	Resultado
1.450 \$/vaq	3,8	3,42	6,96%
1.815 \$/vaq	4,77	4,28	10,76%
2.000 \$/vaq	4,77	4,28	21,47%



En Noviembre...

¡ GRAN OFERTA !



Pluviómetro irrompible NOSSO

+

Termómetro Máxima-Minima TFA

\$ 95

ENVÍOS A
TODO EL PAÍS.
iCap. Fed. Y G.B.A.
SIN CARGO!

**SEMILLAS - AGROQUÍMICOS
FERTILIZANTES - HERRAMIENTAS
INSTRUMENTOS DE MEDICIÓN Y CONTROL
METEOROLOGÍA - PULVERIZADORAS**

AV. ANDRÉS ROLÓN 368 - SAN ISIDRO - P.B.A.

Tel/Fax: (011) 4892-0267 - info@semillasrural.com.ar

www.semillasrural.com.ar

PARA EL MEJOR CAMPO...



**Línea completa de gramíneas y
leguminosas forrajeras templadas**

...LA MEJOR PASTURA

PICASSO



WWW.PICASSO.COM.AR

Rg. Tetraploide

ABUNDANT

Rg. Diploide



Rg. Perenne

ARIES

Festuca **INTA**
Palenque PLUS

Festuca **INTA**
BRAVA

Cebadilla **INTA**
Fierro PLUS

T. Blanco **INTA**
OMEGA

T. Blanco **INTA**
Lucero PLUS

ALFALFA
QUEEN 910 (9)

ALFALFA
PICASSO 617 (6)

ALFALFA
DUAL (5)

Maíz Silero
PICASSO 50



DESAFIO
SORGO H FORRAJERO

DOMINO
SORGO H FORRAJERO

BRIOSO
SORGO H FORRAJERO

CHAMAME
SORGO SILERO

COBRIZO
SORGO SILERO

¿SOJA O MAÍZ?

A partir del año 1994 hasta la fecha, la superficie sembrada con soja no ha dejado de crecer y con las políticas actuales del gobierno, no lo va dejar de seguir haciendo.

En la campaña 1993/94, se sembraron 5,8 millones de hectáreas de soja y 2,78 millones de hectáreas de maíz. En la campaña 2008/09 se sembraron 17 millones de hectáreas de soja y 3,36 millones de hectáreas de maíz, es decir 193 % y 20,80% más respectivamente respecto a la campaña 1993/94.

Si comparamos los gastos de implantación, sembrar una hectárea de soja con alto nivel de tecnología sale 690 \$/ha vs. 1.280 \$/ha para el caso del maíz.

A su vez si comparamos los márgenes brutos de ambos cultivos vemos que con un rinde de 35 qq/ha, con la soja se obtiene un margen de 2.300 \$/ha y con un rinde de 110 qq/ha para el maíz, se obtiene un margen bruto de 3.400 \$/ha, es decir casi un 48% más, pero el retorno por peso invertido es 3,33 para la soja y 2,66 para el maíz, por lo tanto la soja es más rentable, no solo en cuanto a retorno o renta, sino que por cada hectárea que se siembra con maíz, se puede sembrar dos de soja. Por lo tanto si se tiene una cantidad limitada de dinero para invertir, y sin limitaciones en cuanto a la superficie a sembrar, lo más conveniente parecería ser sembrar soja, ya que en definitiva con esa cantidad de plata se obtiene con la soja un margen global de \$4.600 (\$2.300 x 2) vs \$3.400 con el maíz.

Lo mismo pasa para el caso que se comparen los dos cultivos con una inversión en tecnología media. La

relación ingreso/gasto para el caso de la soja es de 5,00 y 4,11 para el maíz. En cuanto a los gastos también se mantiene la misma relación (2 ha de soja x ha de maíz).

Comparando los gastos de la soja de mediana tecnología con el maíz de alta tecnología, por cada hectárea de maíz se pueden sembrar 3,38 ha de soja, que multiplicado por su margen bruto (\$1.900) da un margen global de \$6.432 vs los \$3.400 que se obtiene con una hectárea de maíz.

Otro factor que puede hacer inclinar la siembra hacia la soja, es la resistencia a la sequía. Ante una sequía, con la soja uno puede salvar los gastos, con el maíz es probable perder plata.

Ahora si se tiene una superficie limitada, en la cual hay que optar por uno u otro cultivo, sin tener limitaciones de dinero para afrontar los gastos y el objetivo es facturar lo máximo posible, entonces lo conveniente es sembrar maíz. Con el maíz se puede facturar, comparando los distintos niveles tecnológicos, entre 500 y 1000 \$/ha más que con la soja.

De todas maneras no habría que dejar de lado las rotaciones de los cultivos, ya que como dice el dicho "pan para hoy, hambre para mañana"

Si no hay limitaciones de plata y superficie, para respetar las rotaciones de los cultivos y la conservación de los suelos, sería convenientes sembrar los dos cultivos.

Maíz	Tecnología	
	Alta	Media
Margen bruto	\$ 3.400	\$ 3.080
Gastos indirectos	\$ 1.280	\$ 750
Ing/gasto	2,66	4,11

Fuente: Revista Marca Líquida

Soja	Tecnología	
	Alta	Media
Margen bruto	\$ 2.300	\$ 1.900
Gastos indirectos	\$ 690	\$ 380
Ing/gasto	3,33	5,00

Fuente: Revista Marca Líquida

Asegure sus vacas
contra el empaste con

BLOKER®

"El rompempaste"

GANADORES!!!

118 - 285 - 463 - 711 - 1048 - 1331 - 1486 - 1510
1760 - 1776 - 1879 - 1962 - 2310 - 2599 - 2697 - 3038 3058
3386 - 3633 - 3898 - 3917 - 4013 - 4201 - 4218 - 4311
4380 - 4629 - 4780 - 4894 - 4999

Encontrá debajo de la tapa de tu balde el número ganador!!
Bases y condiciones en www.biotay.com

PROMO!!
DESTAPÁ y encontrá
tu GPS

con Bloker Ultra!!
30 GPS de regalo!!



BIOTAY S.A.
Tel.: 03327 - 44 4567
www.biotay.com / info@biotay.com

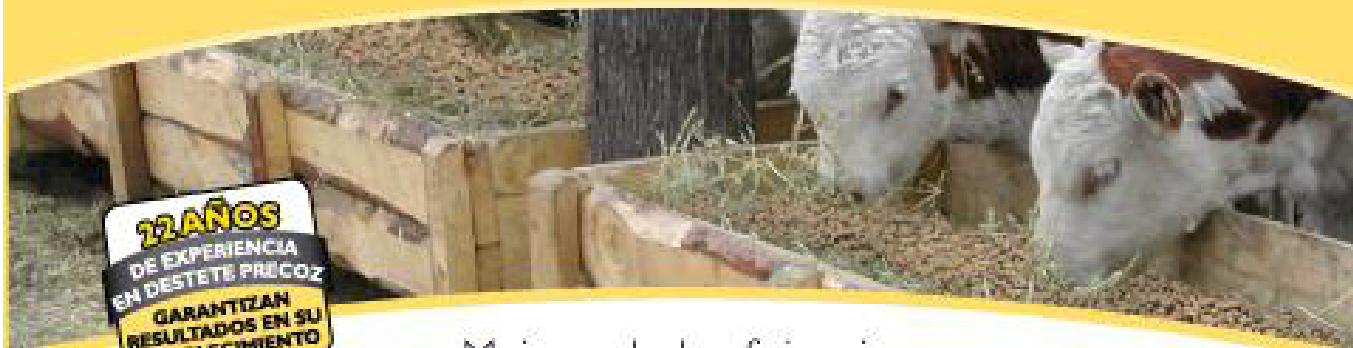


Otras presentaciones:



BLOKER
25Plus

PROGRAMA DESTETE PRECOZ GEPSA®



Mejorando la eficiencia
de los rodeos de cría

- Mayor porcentaje de preñez.
- Más terneros "cabeza".
- Aumento de carga.
- Mayor producción de carne.
- Madres más gordas.
- Efecto residual.



LÍDER EN NUTRICIÓN ANIMAL

Atención al Cliente:

Pilar - Córdoba - (03572) 473000 • Segul - Entre Ríos - (0343) 4880369/14
Pilar - Buenos Aires - (02322) 432282
Tandil - Buenos Aires - (02293) 450256 - 15479457
Trenque Lauquen - Buenos Aires - (02392) 425584
info@gepsa.com • www.gepsa.com



CADA VEZ HAY MENOS GENTE EN EL CAMPO

En la Argentina se está generando de a poco un cambio, que no se percibe demasiado o no se le está dando la importancia que se merece.

"La gente de campo se está yendo a vivir a los pueblos".

A raíz de esto, los cascos o puestos están quedando prácticamente solos o abandonados. Conseguir gente que vaya a vivir y a trabajar a los campos, cada vez se hace más complicado. Hoy es común escuchar y ver como los empleados se trasladan a trabajar a los campos durante el día y a la noche se vuelven a sus casas en el pueblo.

¿PORQUE SUCEDE ESTO?

1) Falta de escuelas, en especial de nivel secundario.
Cada vez más se observa cómo las escuelas rurales se van quedando sin alumnos y esto se debe principalmente a que los chicos pueden estudiar ahí solo hasta sexto grado, ya que la gran mayoría de las escuelas no tiene nivel secundario, lo que obliga a los padres, que quieren que sus hijos sigan estudiando, irse a vivir al pueblo.

2) Falta de caminos o caminos en mal estado.
No en todas las localidades los intendentes tienen las mismas posibilidades de mantener correctamente los caminos. Esto obliga a la gente de campo a tener vehículos más aptos para circular por ese tipo de caminos por ejemplo las 4 x 4. Pero no todos tienen esa posibilidad, con lo cual cualquier auto usado que no sea apto para transitar por esos caminos, termina rompiéndose todo, con las consecuencias económicas que eso representa, ya que cualquier arreglo sale mucha plata y no todos la tienen.

3) Imposibilidad de salir en los días de lluvia.
Hay zonas en donde los caminos, en los días de lluvia, se hacen intransitables, ya sea por el tipo de tierra o porque tienen que convivir con la salida de los tractores de los tambos. Esto hace que ante la menor urgencia sea peligroso no poder salir para llegar a tiempo, por ejemplo a un médico.

4) Falta de Luz eléctrica.
Es increíble que a esta altura y a solo 200 km de la ciudad de Buenos Aires, siga habiendo zonas rurales sin corriente eléctrica. Hoy todo se maneja con elec-

tricidad. Los electrodomésticos, las computadoras, etc. necesitan luz. Por otro lado una zona sin luz, no se desarrolla.

5) Las compras se hacen en los supermercados de los pueblos o ciudades.

Los almacenes de campo, prácticamente desaparecieron. Hoy todos, por un problema de costos, tratan de hacer las compras en los supermercados o hipermercados de las grandes ciudades, para abaratar los gastos de comida y ropa.

6) La soledad, pocas relaciones públicas.

A la gente que vive en el campo le tiene que gustar un poco la soledad, ya que hacer relaciones públicas no es tan fácil, como las que viven en los pueblos o ciudades. Para las mujeres especialmente, estar sola en un campo, sin posibilidad de conversar con alguien hasta que llegue su marido después del trabajo, no es fácil, y a veces es causa de hacer las valijas para irse al pueblo.

7) Falta de comunicación.

Hay zonas que los celulares tienen poca o no tienen señal, lo que aísla a la familia del mundo. No tener señal, además de no poder hablar con los demás, imposibilita a la familia a conectarse a internet.

8) Falta de trenes.

Los trenes de pasajeros y de carga prácticamente ya no existen y los que hay dejan mucho que desear. Esto encarece todos los productos que se consumen, por tener fletes terrestres cada vez más caros.

9) Combustibles caros

Hoy calefaccionar una casa a querosen o a gas es caro. El gasoil para mover los motores para la luz, es caro. Para poner chanchas de gas hay que pagar fortunas. El gas a garrafa es caro.

10) Hoy es más barato comprar huevos, pollos y verduras en el supermercado que producirlos en el campo. Ya mucha gente dejó de hacer huertas y tener gallinas.

11) Falta de comodidades. Viviendas.

No todos los campos tienen viviendas cómodas y en buen estado de conservación.

12) Los jóvenes quieren diversión nocturna.

Para los que tienen hijos adolescentes no les es fácil mantenerlos encerrados en el campo. Hoy los chicos quieren salir con amigos, ir a los boliches a bailar, quieren noche, celular, e internet.

13) Inseguridad.

Antes vivir en el campo daba sensación de seguridad. Ahora no es así, hasta quizás sea más peligroso. Los ladrones pueden y tienen todo el tiempo del mundo para hacer lo que quieran.

14) No quieren trabajar demasiado.

Hoy la gente exige horarios de trabajo. En el campo a veces no los hay porque se trabaja contra el tiempo.

15) Lejanía a los centros de salud.

Tener chicos chicos en un lugar alejado de los centros de salud, en donde a veces se tarda horas para llegar a

los mismos, hoy ya no le gusta a nadie.

16) Las leyes laborales

Son cada vez más complicadas, lo que no incentiva para nada tomar gente empleada. Hoy con la modificación a la ley de riesgos del trabajo se incentiva la industria del juicio.

CONCLUSIÓN

Habría que generar una política de estado para invertir en infraestructura rural y revertir esta situación, ya que si la gente no vive en el campo, tampoco demanda gente para trabajar y no hay desarrollo.

Por otro lado no se puede aceptar que con semejante territorio, estemos todos apilados en las ciudades.

ALFASAL[®]

COMPLEMENTOS MINERALES



- **Premezclas Minerales: Cría - Recría - Feed-Lot**
- **Núcleos Vitamínico Minerales**
 - **Formulaciones a Pedido**
 - **Asesoramiento Nutricional**

**Mejor nutrición para mi,
Mayor producción para Usted.**





ALINEX S.A.

Av. Corrientes 3169 Piso 12º
(1193) - Capital Federal
Lín. rot. / Fax: (011) 4862-0043
E-mail: alinex@alinex.com.ar

Agro

BBVA Banco Francés



Financie su campaña gruesa con los beneficios de su Tarjeta Agro de Banco Francés pagando en julio de 2010.*

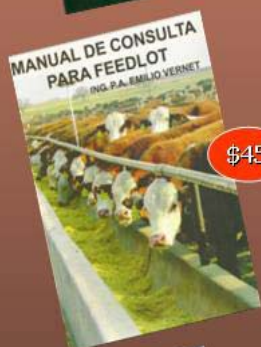


Solicite su tarjeta al 0810 333 AGRO (2476) ó en www.agrofrances.com.ar

(*) SUJETO A CONDICIONES DE CONTRATACIÓN Y OTORGAMIENTO DEL DEPARTAMENTO DE RIESGOS. LOS ACCIONISTAS DE BBVA BANCO FRANCÉS S.A. LIMITAN SU RESPONSABILIDAD A LA INTEGRACIÓN DE LAS ACCIONES SUSCRITAS. LEY 19.660 Y LEY 25.738.

Manuales de Consulta y Programas

Ing. P.A. Emilio Vernet



Los programas + IVA

Para adquirirlos envíe sus datos a manuales@evernet.com.ar o llame al 011 4666-6900

Para ver los contenidos visite www.evernet.com.ar

BRETE INMOVILIZADOR PARA VACUNOS

Como profesional y productor ganadero, les quiero transmitir mi experiencia con el uso del brete inmovilizador Farmquip, ya que soy propietario de uno, que uso frecuentemente en un campo de cría que tengo alquilado en provincia de Bs. As. Todo lo que les voy a comentar son todas las ventajas que tiene este brete cuando uno trabaja en él.

CARACTERÍSTICAS

- Está construido con caños de acero galvanizado. No se oxida. Hace cinco años que lo tengo a la intemperie y está como el primer día.

- Es muy resistente a los golpes de los animales cuando entran al brete antes de inmovilizarlos. Ya han pasado por él todo tipo de vacunos y en ningún momento se le rompió algo, ni sufrió algún tipo de deformación por un golpe.

- No posee en ninguna de sus partes bordes punzantes o tornillos que puedan lastimar al animal cuando está embretado, esto es muy bueno para los productores que tienen en cuenta el bienestar animal o para los cabañeros que tienen que presentar animales en las exposiciones.

- Se lo puede colocar directamente sobre el piso, o si no se lo va a transportar de un lugar a otro, es conveniente hacerle una base de hormigón armado.

- Es transportable. Se lo puede montar arriba de un trailer, tirado por un auto o una camioneta. Pesa 1.000 kg. con el trailer. Yo lo he transportado con una Renault Express y con una Peugeot Partner perfectamente bien. El mecanismo para montarlo en el trailer es bastante sencillo y rápido.

- Hoy se suele encontrar en los campos, en especial en los que se alquilan, mangas en muy mal estado de conservación. Generalmente las casillas de operar están bastante rotas. La ventaja del brete es que se lo puede adosar a una manga tradicional de madera, reemplazando a las casillas de operar. Yo en el campo lo puse hacia un costado de la salida de la casilla y ésta la uso como una parte más de la manga.

- Se lo puede montar arriba de una balanza electrónica. Esto es muy cómodo para poder pesar el animal en el mismo momento que se trabaja con él (vacunar, etc.). Además se ahorra dinero y espacio ya que no es necesario colocar una balanza adelante que obliga a gastar más alambre, postes y tranqueras.

- Posee diferentes puertas laterales para poder trabajar con el animal en su parte superior e inferior. A diferencia de las casillas de madera, el brete permite



ver ambos lados del animal con solo abrir sus puertas laterales.

- En su parte posterior posee una casilla para el veterinario. Esto permite al veterinario trabajar con comodidad y seguridad, sin riesgos de que lo aprieten o pateen, ya que el animal está totalmente inmovilizado.

- En su parte delantera posee un cepo recto, plegable, que tiene como ventaja no ahorcar nunca al animal cuando está encepado. Este cepo puede ser manejado con una palanca desde la parte posterior del brete o con otra palanca ubicada en la parte delantera del brete. Esto permite, a un solo operador, abrir y cerrar la puerta de entrada al brete y encepar al mismo tiempo.

- Delante del cepo posee una barra, para inmovilizar la cabeza del animal. Esto es muy bueno cuando uno quiere colocar caravanas, boquear, curar algún ojo, etc.

- En su parte central posee un sistema de paneles que se cierran a través de una palanca, inmovilizando el animal desde sus costados.

- Posee una barra de ajuste, que se coloca detrás de los garrones, para impedir que el animal se vaya para atrás.

Es decir el brete permite trabajar con el animal totalmente inmovilizado (encepado, apretado por sus costados, con la cabeza inmovilizada, y sin poder dar marcha atrás), con lo cual uno puede trabajar cómodo y seguro, ya que el animal no se puede mover, ni saltar, ni golpear, ni meter las patas entre las maderas del cepo, lo cuál es muy común.

En cuanto al mantenimiento, cada tanto solo hay que ponerle grasa a todas las bisagras a través de unos alemites.